

# 2026年Q1：実需重視の転換点

複雑だった仕組みをシンプルに統合し、AIを誰でも使える具体的な製品として提供しながら、事業収益をエコシステムに還元する体制を整えます。

# 戦略の核心：AIインフラへの進化



## VSCの新たな役割

ブロックチェーン技術（VSC）を基盤に、**Life CoPilot**をエコシステムの中心に据えるフェーズへ移行します。VSCは投機的なものではなく、AIサービスを動かす**実用的なインフラ**として定義されます。

## データ所有権の強化

ユーザーが自身のデータを所有し、AIの学習・活用に提供することで報酬を得る仕組みを強化します。

# エコシステムの一本化 (One Vyvo)

## ブランド統合

分離していた構造を「Vyvo」という一つのブランド・組織の下に統合。よりスケラブルでシンプルな運営体制を実現します。

## SocialFiアフィリエイト

Vyvo傘下として一本化され、拡張可能でシンプルなアフィリエイトプログラムとして再編されます。

## USDウォレット導入

法令遵守と利便性向上のため米ドルベースのウォレットを導入。透明性の高いコミッションフローを実現します。

# Life CoPilot の本格展開

## 実稼働するコア機能

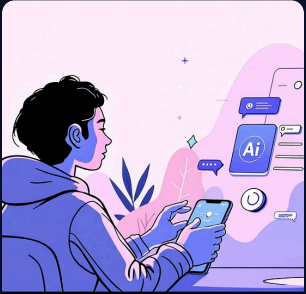
単なる構想ではなく、リアルタイムでAI機能を提供。ユーザーフィードバックに基づく継続的な改善を実施します。

## エコシステムとの連動

AIの利用（クレジット消費）がVAI/VSCの流動性を支える需要構造を明確化します。



# 新しいアクセスレベル（プラン）



## Customer（一般客）

AIツールを直接利用できる基本プランです。



## Preferred Customer（優先客）

紹介コードによる優待価格でAIツールを利用できます。

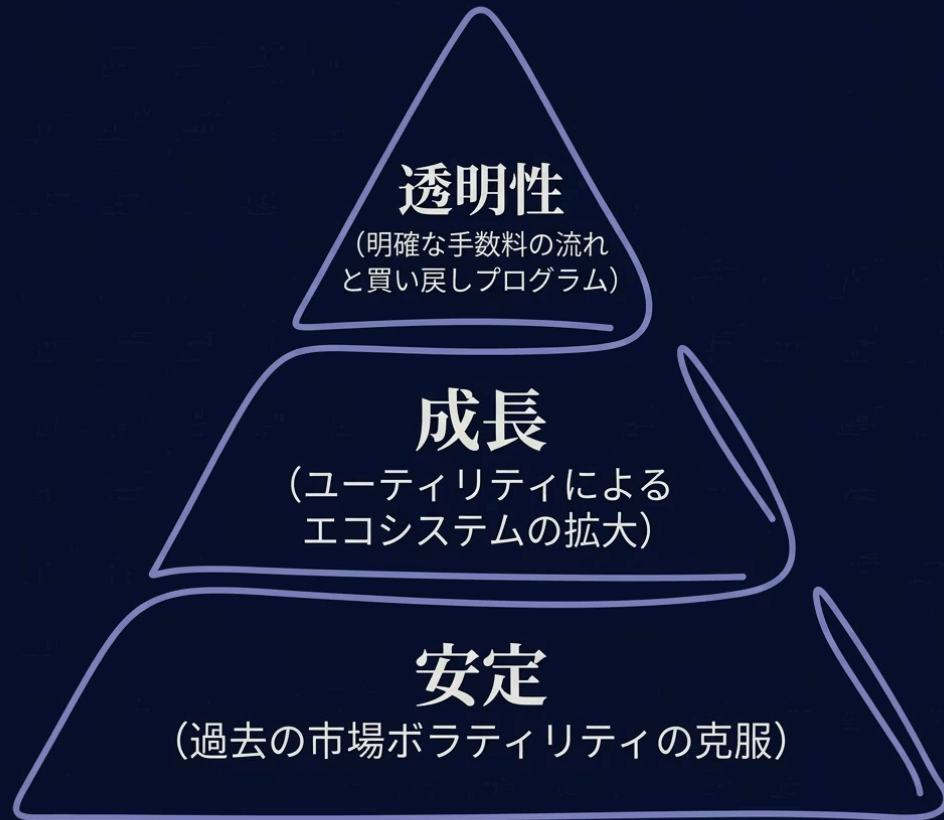


## Business Member（ビジネスメンバー）

AI利用に加え、SocialFi報酬プログラムに参加できます。

☐ ※ 「Standard」と「PRO」の2プランがあり、付与されるクレジット数や機能が異なります。

# 市場への対応と安定化



## 過去の課題を克服

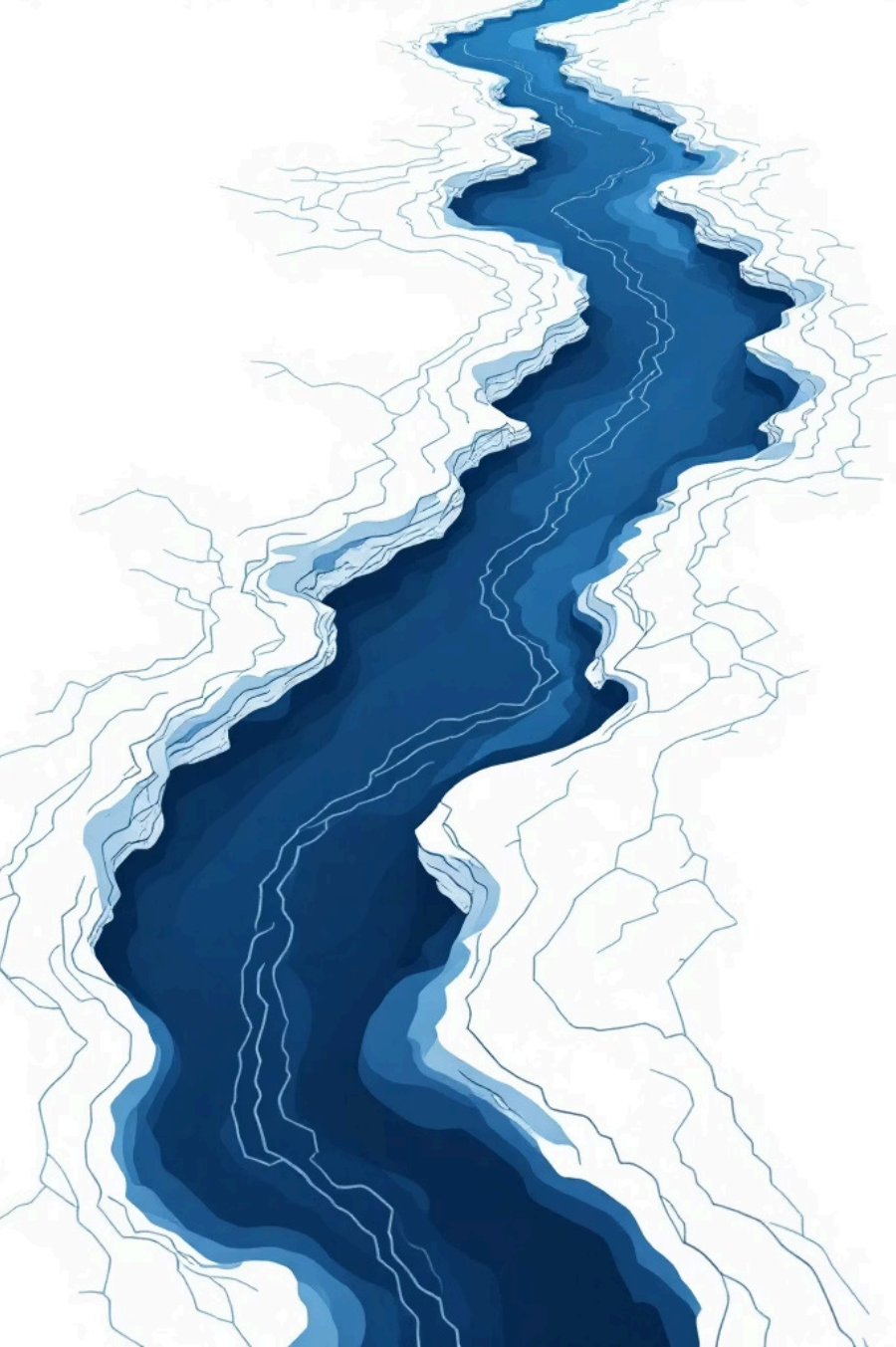
市場の急激な変化やインフラ調整といった過去の課題を認め、**安定・成長・透明性**を重視した運営へ転換します。

## バイバックプログラム

買い戻しプログラム等を通じ、エコシステムの健全化を継続します。

## 方針の徹底

「価値は投機ではなく、ユーティリティ（実用性）から生まれる」という原則を徹底します。



# 実需重視の 新時代へ

VSC × Life CoPilot × One Vyvo--三つの柱が一体となり、2026年Q1は持続可能な成長の転換点となります。